

日本唯一の『小心者専門営業コンサルタント』が語る！ 小心者でも“獲れる”実践的営業法

▼とき
平成24年2月14日（火）
13:30～16:00

▼ところ
中津川商工会議所 3階会議室
TEL: 65-2154

▼受講料
無料

▼主催
中津川商工会議所 中小企業相談所

▼お申込み
2月9日（木）迄
FAXにてお申込み下さい。

▼定員
定員40名（定員になり次第締め切り）

▼お問い合わせ
中津川商工会議所 支援室 担当：田澤
TEL: 0573-65-2154 FAX: 0573-65-2157

『小心者の元営業マン』が伝える営業ノウハウとは？

営業には業績をアップさせるための“コツ”があります。本セミナーでは営業マン時代、対人関係に苦手意識を持っていた講師が身に付け、社内のトップセールスを記録するまでになった「実践的営業スキル」についてお話し頂きます。新たな営業ノウハウを模索している方や営業力を強化したい方など、ぜひ奮ってご参加ください！



▼講師
木戸 一 敏 氏

1962年生まれ、北海道出身。対人関係の苦手意識から接客の必要がない職種ばかりを転々とし、営業職にも挑戦するが長く続かず挫折の連続。営業職13回目の挑戦で効果的な営業ノウハウを発見し、37カ月連続トップのセールスを記録する。その後、住宅リフォーム会社を興し、年商3億の会社に育て上げる。現在は営業コンサルタントとして活躍しており、東北電力や日本教育新聞社、アリコジャパンなどで多数の研修・講演を行うほか、業界最大手住宅設備メーカーの販促サポートなどの実績を持つ。論証よりも実証にこだわるコンサルタントとして知られる。

【2月14日（火）開催 営業力推進セミナー申込書】

FAX: 0573-65-2157

中津川商工会議所 支援室 田澤行

平成24年 月 日

事業所名

電話番号

担当者氏名

受講者名	営業年数	受講者名	営業年数
	年		年
	年		年

※ご記入いただいた内容は当所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー及び講習会等参加者の実態調査、分析のために利用することがあります。