



販売促進セミナー

頭を使うだけでコストはゼロ円!
伝える力が身に付きます!

集客・売上2倍UP

売れるコピーライティング

POP チラシ パンフレット DM HP ブログ ネットショップ 提案書

顧客心理面からアプローチ! 誰でも書けるようになるノウハウ伝授

このスキルを身に付けると
販促文やキャッチコピーがドンドン湧いてくる!

「コピーライティング」とは、日頃みなさんが集客や売上を伸ばすためにPOPやチラシはじめ、ホームページやブログで書いている、来店や購買行動を促す販促文のことです。このスキルは、営業や商談の提案書やプレゼン資料などでも役立ちます。今より来店客数が増え、商品やサービスが売れるコピーライティングのノウハウについて、実店舗指導で次々と業績を伸ばしている講師が事例を交え解説します。



講師
(有)繁盛店研究所 代表取締役
中小企業診断士
利益倍増アドバイザー
コピーライター

ハワードジョイマン氏

1975年生まれ。大学入学と共に笑い芸人として活動し、CM出演などの経験を持つ。大学卒業後は、清水市役所に勤務し、在職中に中小企業診断士の資格を取得する。取得を契機に7年目で市役所を退職。コンサルタントとして独立。笑い芸人として活動していた経験を元にお笑い芸人の思考法や行動スタイルなどを取り入れた独自の繁盛メソッドを確立。会員制のコンサルティングサポート運営はじめ、全国各地でセミナー講師として活躍中。「ガイアの夜明け」にも取り上げられるなどマスメディアでも活躍中。

【講座内容】

- ◆ 売れるチラシとHP、売れないチラシとHP、その違いは?
- ◆ お客さんからの反応率を高めるコンセプト決定法
- ◆ 売れる文章3ステップライティング
- ◆ 申込み数を劇的に増やす文章の終わり方
- ◆ チラシ、HPの力を格段に伸ばす秘密のワーク
- ◆ 売上を伸ばす消費者心理学実践編 他

日時 平成30年9月14日(金) 14:00~16:00

会場 中津川商工会議所 3階 会議室
(中津川市かやの木町 1-20)

定員 30名(先着順)

申込 9月7日(金)迄に、下記のいずれかの方法でお申込みください。
TEL▶ 0573-65-2154 [担当:企画課 原]
FAX▶ 0573-65-2157
E-mail▶ info@cci.nakatsugawa.gifu.jp

主催 中津川商工会議所
(商業部会)

受講無料

* 切らずにFAX送信してください。

月 日 申込

(H30/9/14開催)「集客・売上2倍UP 売れるコピーライティング」受講申込書

事業所名	[TEL] [FAX]	受講者名	
所在地	〒		

* ご記入されました個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。* 3名からのお申し込みは、本紙をコピーしてお使いください。